|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| |  |  | | --- | --- | | Mit navn (opponent): |  | | Navne på oplægsgruppe: |  | | Dato for fremlæggelse: |  | | Titel på problemstilling/produkt: |  | |  |
|  |  |
|  |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nr: | Fokuspunkter | Kommentar |
| 1 | Gik hovedbudskabet igennem? |  |
| 2 | Var dispositionen overskuelig? |  |
| 3 | Var sproget klart og levende? |  |
| 4 | Var det fremviste overskuelig og relevant? |  |
| 5 | Blev der talt tydeligt og i et passende tempo? |  |
| 6 | Er der noget, af indholdet, du gerne ville vide mere om? |  |

|  |  |
| --- | --- |
| Mit navn (fremlægger): |  |
| Navne på Opponentgruppe: |  |
| Dato for fremlæggelse: |  |
| Titel på problemstilling/produkt: |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nr: | Fokuspunkter | Kommentar |
| 1 | Forholdt opponenten, sig gennem hele oplægget, fokuseret på problemstillingen/produktet  konkret |  |
| 2 | Blev der, udelukkende, stillet saglige og velmenende spørgsmål  Konkret |  |
| 3 | Var der relevante emner din opponent gjorde dig opmærksom på  Konkret |  |
| 4 | Var der aktiv lytning  Bekræftelse af det der blev sagt  Nik med hovedet lyde eller andet  Uden at det blev kunstigt  konstruktivt |  |
| 6 | Var al kritik, positiv som negativ, formuleret konstruktivt  konstruktivt |  |
| 7 | Følte du gennem hele din præsentation, at din opponent arbejde på at få dig til at føle dig tilpas  ”Kærligt” respektfuldt |  |